

sensalytics – Wir tracken die echte Welt

Als erwachsenes Start-Up ist sensalytics bereits seit vielen Jahren sehr erfolgreich im Real-World-Tracking-Umfeld unterwegs. „Made in Stuttgart“ operiert sensalytics im ganzen Bundesgebiet und in angrenzenden Ländern. Du hast Lust Teil unseres Teams zu werden, mit uns zu wachsen und den Markt zu erobern? Dann freuen wir uns darauf dich kennenzulernen.

Bei uns dreht sich alles um Messen, Analysieren und Informieren. Als branchenübergreifendes Analytics-System ist sensalytics technologisch führend und immer am Puls der Zeit. Komplexes einfach zu machen, hier sehen wir unseren Fokus und diesen Weg gehen wir mit sensalytics. Gehst Du diesen Weg mit uns?

Wir suchen Dich für die Expansion unserer Vertriebstätigkeiten zum nächstmöglichen Zeitpunkt.

(Junior) Sales Manager (m/w/d)

Diese Aufgaben erwarten Dich

- Du bearbeitest eingehende Leads von der ersten Anfrage bis zum unterschriebenen Angebot. Dabei identifizierst du die Bedürfnisse des Kunden und bietest ihm die dazu passende sensalytics-Lösung an.
- Du betreust bestehende Kunden ganzheitlich und baust über die Zeit gewachsene, stabile Kundenbeziehungen auf.
- Du erkennst eigenständig neue Potenziale und neue Märkte und findest für diese Zielgruppe die richtige Ansprache.
- Du entwickelst individuelle Präsentationen unserer Lösungen für die von dir bearbeiteten Leads und gehst dabei konkret auf die spezifischen Vorstellungen und Fragestellungen ein.
- Als (Junior) Sales Manager (m/w/d) arbeitest du eng mit dem gesamten sensalytics-Team zusammen und hilfst uns bei der Erreichung aktueller und künftiger Ziele.

Das bringst Du mit

- Egal ob ein relevantes Studium oder Quereinsteiger mit Berufserfahrung: du brennst für den Vertrieb von digitalen Produkten und Lösungen. Im Idealfall konntest Du bereits ein paar Erfahrungen in diesem Bereich sammeln.
- Du hast ein technisches Grundverständnis und die Fähigkeit Dich schnell in neue Bereiche einzuarbeiten. Dabei gehst du gewissenhaft, selbstständig, analytisch strukturiert und zielorientiert vor.
- Der Umgang mit Kunden, Partnerfirmen und Mitarbeitern macht Dir Spaß und Du verlierst auch bei mehreren parallelen Themen im Tagesgeschäft nicht den Überblick.
- Du bist in der Lage Kundenanforderungen zu verstehen, zu abstrahieren und aus unseren Lösungen die perfekte Antwort dazu zu finden.
- Du hast Spaß am Reisen und einen Führerschein der Klasse B.
- Sehr gute Deutsch und Englischkenntnisse lassen Dich im Kontakt mit nationalen und internationalen Kunden und Interessenten nicht verstummen.

Diese Perspektiven bieten wir

- Es erwartet Dich eine spannende und verantwortungsvolle Aufgabe in einem hochmotivierten und ständig wachsenden Team mit flachen Hierarchien und direkten Kommunikationswegen.
- Du agierst selbstbestimmt und kannst dennoch jederzeit auf die Unterstützung des gesamten Teams setzen.
- Wir wachsen ständig und suchen Mitarbeiter, die mit uns wachsen wollen, sich den kommenden Herausforderungen stellen und Verantwortung übernehmen wollen.
- Wir haben nicht nur Spaß bei der Arbeit, sondern auch bei Teamevents, gemeinsamen Essen oder sportlichen Aktivitäten.
- Wir möchten, dass sich unsere Mitarbeiter bei uns wohl fühlen und bieten deshalb ein attraktives Leistungspaket, das neben fairer Entlohnung, fairen Urlaubs- und Arbeitszeitregelungen auch vielseitige Entwicklungsmöglichkeiten bietet.

Das klingt für Dich nach einer tollen Herausforderung? Dann freuen wir uns auf deine vollständige Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an jobs@sensalytics.net.

Anstellungsort: Stuttgart